

Open Fifth blir majoritetsägare i imCode – frågor och svar

Den 6 oktober 2026 offentliggjordes att det brittiska företaget Open Fifth förvärvat 67,73 procent av aktierna i imCode Partner AB.

Här har vi samlat svar på några vanliga frågor om affären och vad den innebär för imCode, Libriotech och våra kunder.

Vilka är imCode?

imCode grundades 1998 av Hillar Loor och Per Östlund i Visby. Företaget arbetade ursprungligen med digital medborgardialog och e-tjänster för offentlig sektor.

Sedan 2016 har verksamheten huvudsakligen varit inriktad på bibliotekssystem och öppen programvara. imCode erbjuder bland annat Koha, ett öppet bibliotekssystem, samt LOTS (Library Open Tools System), Omeka och Libki.

imCode har bland annat genomfört den första migreringen i Sverige från det proprietära bibliotekssystemet Quria till Koha, för ett samarbete mellan fyra kommuner.

År 2021 förvärvade imCode det norska företaget Libriotech AS, som grundades av Petter von Krogh och är specialiserat på bibliotekssystem och konsulttjänster inom området.

Idag har imCode 17 medarbetare och kunder inom bibliotekssektorn i hela Norden.

Hur ser ägarstrukturen ut efter affären?

Open Fifth äger nu 67,73 procent av imCode Partner AB. Resterande 32,27 procent ägs av medarbetare i imCode.

Open Fifth äger aktierna som företag, inte genom enskilda personer. imCode och Open Fifth kommer även fortsättningsvis att vara två separata bolag med egna organisationer och verksamheter.

Libriotech AS är fortsatt ett helägt dotterbolag till imCode och ingår därmed i affären.

imCodes nya styrelse består av:

Styrelseordförande: Andrew Auld
Styrelseledamot: Brendan Gallagher
Styrelseledamot: Crister Karlén
Styrelseledamot: Tomas Holasek
Styrelsesuppleant: Johan Larsson

Varför har Open Fifth investerat i imCode?

Affären är en del av en planerad generationsväxling som imCodes grundare Hillar Loor och Per Östlund har förberett under en längre tid.

Efter närmare 30 år i företaget har de velat skapa förutsättningar för imCodes fortsatta utveckling och långsiktiga framtid. Genom affären får imCode en ny majoritetsägare med erfarenhet av samma marknad och liknande verksamhet.

Samarbetet ger båda företagen möjlighet att dela kunskap, utveckla sina tjänster och nå fler kunder. Det skapar också bättre förutsättningar att delta i större upphandlingar.

Målet är att ta tillvara på de båda företagens erfarenheter och kompetenser, samtidigt som imCodes kultur och arbetssätt bevaras.

I samband med affären lämnar Per Östlund företaget och Petter von Krogh sitt ägande i Libriotech. Hillar Loor kommer att finnas kvar som konsult för att bidra till en smidig övergång och säkerställa kontinuitet i verksamheten.

Hur påverkas personalen på imCode och Open Fifth?

imCode och Open Fifth kommer att fortsätta som separata företag med egna organisationer och verksamheter.

Utöver den planerade generationsväxlingen i imCode finns det inga planer på personalneddragningar, förändringar av tjänster eller förändringar av anställningsförmåner till följd av affären.

Tomas Holasek och Crister Karlén fortsätter i sina nuvarande ledande roller i imCode. Jonathan Field och Andrew Auld fortsätter på motsvarande sätt i sina roller på Open Fifth.

Samarbetet ger samtidigt nya möjligheter för medarbetarna att utbyta erfarenheter, lära av varandra och samarbeta kring utveckling, support och andra tjänster.

Hur påverkas befintliga kunder i Sverige?

Befintliga kunder hos imCode, Libriotech och Open Fifth påverkas inte av ägarförändringen.

Alla befintliga avtal, kontaktpersoner, kundansvar, servicenivåer (SLA) och supportlösningar fortsätter som tidigare. Företagen kommer även fortsättningsvis att vara separata verksamheter.

På sikt kan samarbetet ge kunderna tillgång till ett bredare kunnande, fler resurser och ytterligare möjligheter till utveckling och support.

Samtliga berörda kunder och potentiella kunder i Sverige har informerats om affären.

Kommer imCode och Open Fifth att slå ihop?

Nej, det finns inga planer på att slå ihop företagen. imCode och Open Fifth kommer att fortsätta verka som separata bolag med egna varumärken, organisationer och kundrelationer.

Däremot kommer företagen att samarbeta där det finns gemensamma intressen och möjligheter att dra nytta av varandras kompetens och erfarenheter.

Vad innebär affären för framtida kunder och upphandlingar?

Genom samarbetet får imCode och Open Fifth bättre möjligheter att samarbeta kring framtida upphandlingar och större projekt.

Företagen har tidigare konkurrerat med varandra i vissa svenska upphandlingar. Framöver kommer imCode i första hand att vara avtalspart för nya svenska kunder, om det inte finns särskilda önskemål om att teckna avtal med Open Fifth.

Samarbetet ger också möjlighet att kombinera företagens kompetenser och resurser i större projekt.

Påverkas Libriotech av affären?

Libriotech AS är ett helägt dotterbolag till imCode Partner AB och ingår därför i affären.

Libriotech kommer att fortsätta sin verksamhet och sina kundrelationer som tidigare. Företagets kompetens inom bibliotekssystem och dess erfarenhet av den norska marknaden kommer även framöver att vara en viktig del av verksamheten.

Vem kan jag kontakta om jag har frågor?

Om du har frågor om affären eller vad den innebär för dig som kund är du välkommen att kontakta din vanliga kontaktperson eller någon av följande:

Lauren Purton

Open Fifth

lauren.purton@openfifth.co.uk

Tomas Holasek

Vd, imCode Partner AB

tomas.holasek@imcode.com